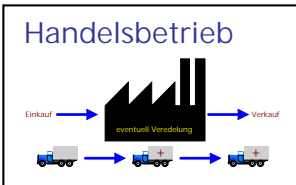


Kalkulationsschema				
Einkaufskalkulation	Bruttokreditankauf (Katalogpreis Lieferant)	500.--	100%	
	- Rabatt	100.--	20%	
	= Nettokreditankauf (Rechnung Lieferant)	400.--	80%	100%
	- Skonto	8.--	2%	
Kalkulation	= Nettobarankauf (Zahlung an Lieferant)	392.--	98%	
	+ Bezugskosten	28.--		
	= Einstandspreis	420.--	100%	100%
	+ Gemeinkosten	210.--	50%	
Verkaufskalkulation	= Selbstkosten (=langfristige Preisuntergrenze)	630.--	150%	100%
	+ Reingewinn	126.--	20%	
	= Nettoerlös	756.--	120%	180%
	+ Verkaufssonderkosten	126.--	-17%	
Verkaufskalkulation	= Nettobarverkauf (Zahlung von Kunde)	882.--	117%	98%
	+ Skonto	18.--	2%	
	= Nettokreditverkauf (Rechnung an Kunde)	900.--	90%	100%
	+ Rabatt	100.--	10%	
Verkaufskalkulation	= Bruttokreditverkauf (Katalogpreis für Kunde)	1000.--	100%	



Betriebsabrechnungsbogen (BAB)										
Kostenart/Gr.	Kostenarten (WAS)			Kostenstellen (WO)				Kostenträger (WER)		
	Aufwand- / Kostenarten	Aufw.	sachl. Abgr.	Kosten	Vor- / Hilfs-Kst	Hauptkostenstellen			Produkt	
		Zahlen aus FIBU	BEBU	Geb./Fz		Mat.	Fertig.	V+V	A	B
PK	Einzelmaterial	360	+40	400	keine Verteilung von direkten Kosten auf die Kostenstellen				250	150
	Einzellöhne	420		420				180	240	
SK	Gehälter	210	+30	240	24	24	48	144		
	Raumaufwand	90		90	12	6	48	24		
	Zinsen	70	+20	90	12	18	36	24		
	Abschreibungen	140	-50	90	20	15	35	20		
	Unterhalt + Rep.	35		35	3	5	18	9		
	Energieaufwand	95		95	23	9	42	21		
	Werbung	150	+10	160	-	-	-	160		
	sonst. betr. Aufw.	210		210	6	33	39	132		
	<b>Total 1</b>	<b>1'780</b>	<b>+50</b>	<b>1830</b>	<b>100</b>	<b>110</b>	<b>266</b>	<b>534</b>	<b>430</b>	<b>390</b>
	Umlage der Vor-Kst auf die Haupt-Kst (Schlüssel = 1:7:2)									
<b>Total 2</b>				<b>0</b>	<b>120</b>	<b>336</b>	<b>554</b>	<b>430</b>	<b>390</b>	
					M-GK	F-GK	VV-GK			
Umlage der Material-Kst auf die Produkte								75	45	
Umlage der Fertigungs-Kst								144	192	
Herstellungskosten der Produktion (HK)				0	0	0	554	649	627	
Lagerveränderung								+120	-11	
HK der verkauften Produkte							554	769	616	
Umlage der VV-Kst								-554	308	246
Selbstkosten							0	1'077	862	
<i>Nettoerlös (gemäss FIBU)</i>									1'200	860
<i>Erfolg</i>									+123	-2

### Mehrstufige Erfolgsrechnung

**Betrieblicher Teil**

1. Stufe (bei Produktionsbetrieben und Dienstleistern gibt es keine 1. Stufe)

WaA	400	WaE	800	WaE - WaA = BG
Bruttogewinn (BG)	400			Kontorahmenklassen (Industrie) für Warenaufwand: 3, 6

2. Stufe

Gemeinaufwand		BG	400	(BG + BetrZinsE) - GA = BetrG
• PersA				
• Abschr				
• üba		380		Kontorahmenklassen (Industrie) für Gemeinaufwand: 4
Betr.gewinn (BetrG)	100	BetrZinsE	40	

**Nicht betrieblicher Teil**

3. Stufe

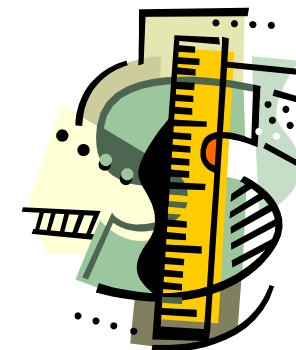
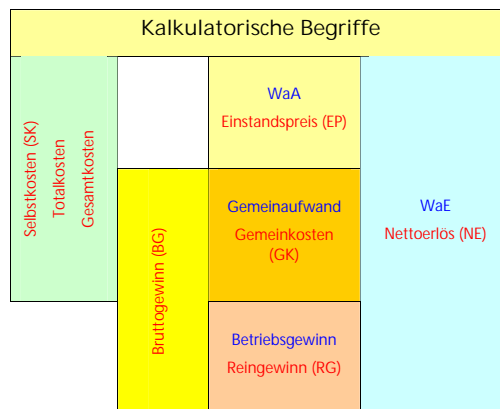
neutraler Aufwand		BetrG	60	(BetrG + nE + aoE) - (nA + aoA) = UG
• ImmoErf	8			
aoA	0	neutraler Ertrag	15	Kontorahmenklassen (Industrie) für neutraler & ausserordentlicher Aufwand: 7
		• Werts. E		
Unt.gewinn (UG)	67	aoE	0	

### Kalkulatorische Kennzahlen

BG = NE - EP oder GK + RG
RG = NE - SK oder BG - GK
SK = NE - RG oder EP + GK
NE = EP + BG oder SK + RG
GK = BG - RG oder SK - EP
EP = BG - GK oder NE - BG

### Zuschlagsätze zur Kalkulation

Gemeinkostenzuschlag	=	$\frac{\text{Gemeinkosten} * 100}{\text{Einstandspreis}}$
Reingewinnzuschlag	=	$\frac{\text{Reingewinn} * 100}{\text{Selbstkosten}}$
Bruttogewinnzuschlag	=	$\frac{\text{Bruttogewinn} * 100}{\text{Einstandspreis}}$
Handelsmarge	=	$\frac{\text{Bruttogewinn} * 100}{\text{Nettoerlös}}$



### Berechnung der Umlage der Kostenstellen

Material-Gemeinkostenzuschlag	=	$\frac{\text{M-GK} * 100}{\text{Einzelmaterial}}$
Fertigungs-Gemeinkostenzuschlag	=	$\frac{\text{F-GK} * 100}{\text{Einzellöhne}}$
V+V-Gemeinkostenzuschlag	=	$\frac{\text{VV-GK} * 100}{\text{HK d. verk. Produkte}}$

